

Kent Academic Repository

Tapadar, Pradip (2016) *Insurance Risk Classification: How much is socially optimal?* In: Heriot-Watt University Seminar Series, 2 March 2016, Heriot-Watt University. (Unpublished)

Downloaded from <u>https://kar.kent.ac.uk/54428/</u> The University of Kent's Academic Repository KAR

The version of record is available from

This document version Presentation

DOI for this version

Licence for this version UNSPECIFIED

Additional information

Versions of research works

Versions of Record

If this version is the version of record, it is the same as the published version available on the publisher's web site. Cite as the published version.

Author Accepted Manuscripts

If this document is identified as the Author Accepted Manuscript it is the version after peer review but before type setting, copy editing or publisher branding. Cite as Surname, Initial. (Year) 'Title of article'. To be published in *Title of Journal*, Volume and issue numbers [peer-reviewed accepted version]. Available at: DOI or URL (Accessed: date).

Enquiries

If you have questions about this document contact <u>ResearchSupport@kent.ac.uk</u>. Please include the URL of the record in KAR. If you believe that your, or a third party's rights have been compromised through this document please see our <u>Take Down policy</u> (available from <u>https://www.kent.ac.uk/guides/kar-the-kent-academic-repository#policies</u>).

Insurance Risk Classification How much is socially optimal?

Pradip Tapadar

University of Kent, Canterbury, CT2 7NF, UK P.Tapadar@kent.ac.uk

Heriot-Watt University, March 2016

・ 同 ト ・ ヨ ト ・ ヨ ト

Contents

1 Introduction

- 2) Why do people buy insurance?
- 3 What drives demand for insurance?
- 4 How much of population losses is compensated by insurance?
- 5 Which regime is most beneficial to society?

6 Conclusions

イロト イポト イヨト イヨト

Background

Background

Adverse selection:

If insurers cannot charge **risk-differentiated** premiums, then:

- higher risks buy more insurance, lower risks buy less insurance,
- raising the **pooled** price of insurance,
- lowering the demand for insurance,

usually portrayed as a bad outcome, both for **insurers** and for **society**.

In practice:

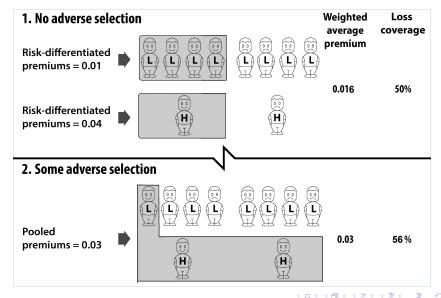
Policymakers often see merit in restricting insurance risk classification

- EU ban on using gender in insurance underwriting.
- Moratoria on the use of genetic test results in underwriting.

Question:

How can we reconcile theory with practice?

Motivating example



Agenda

Agenda

We ask:

- Why do people buy insurance?
- What drives demand for insurance?
- How much of population losses is compensated by insurance (with and without risk classification)?
- Which regime is most beneficial to society?

Definition (Loss coverage)

Expected population losses compensated by insurance.

We find:

Social welfare is maximised by maximising loss coverage.

< ロ > < 同 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ >

Contents

1 Introduction

- 2 Why do people buy insurance?
 - 3 What drives demand for insurance?
- 4 How much of population losses is compensated by insurance?
- 5 Which regime is most beneficial to society?

Conclusions

< ロ > < 同 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ >

Why do people buy insurance?

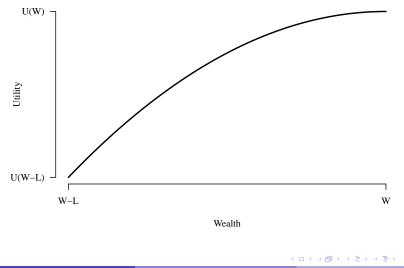
Assumptions

Consider an individual with

- an initial wealth W,
- exposed to the risk of loss *L*,
- with probability μ ,
- utility of wealth U(w), with U'(w) > 0 and U''(w) < 0,
- an opportunity to insure at premium rate π .

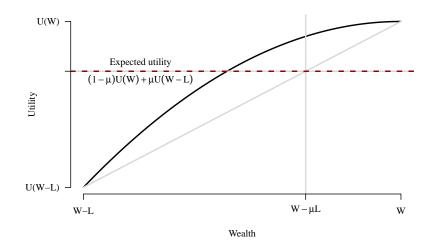
> < = > < = >

Utility of wealth



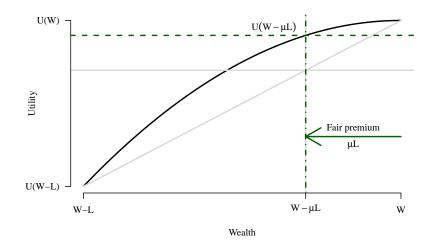
2

Expected utility: Without insurance



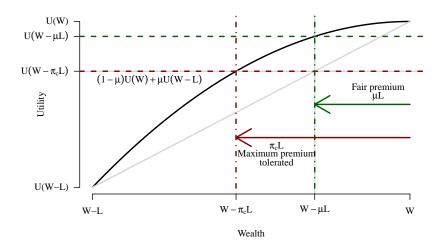
- 4 同 ト 4 ヨ ト 4 ヨ ト

Expected utility: Insured at fair actuarial premium



- 4 同 ト 4 ヨ ト 4 ヨ ト

Maximum premium tolerated: π_c



э

イロト イポト イヨト イヨト

Contents

Introduction

- 2) Why do people buy insurance?
- 3 What drives demand for insurance?
- 4 How much of population losses is compensated by insurance?
- 5 Which regime is most beneficial to society?

6 Conclusions

< ロ > < 同 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ >

Modelling demand for insurance

Simplest model:

If everybody has exactly the same W, L, μ and $U(\cdot)$, then:

- All will buy insurance if $\pi < \pi_c$.
- None will buy insurance if $\pi > \pi_c$.

Reality: Not all will buy insurance even at fair premium. Why?

Heterogeneity:

- Individuals are **homogeneous** in terms of underlying risk.
- But they can be **heterogeneous** in terms of **risk-aversion**.

Source of Randomness:

An individual's utility function: $U_{\gamma}(w)$, where parameter γ is drawn from random variable Γ with distribution function $F_{\Gamma}(\gamma)$.

P Tapadar (University of Kent)

13

く 伺 とう きょう うまう

Demand is a survival function

Standardisation

As certainty equivalent is invariant to positive affine transformations, we assume $U_{\gamma}(W) = 1$ and $U_{\gamma}(W - L) = 0$ for all γ .

Condition for buying insurance:

Given a premium π , an individual will buy insurance if:

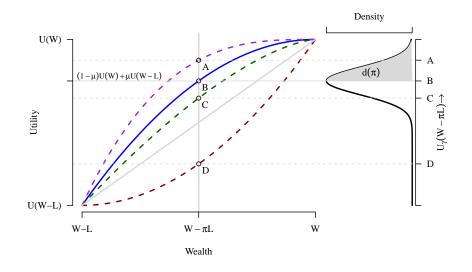
$$\underbrace{U_{\gamma}(W - \pi L)}_{\text{With insurance}} > \underbrace{(1 - \mu) U_{\gamma}(W) + \mu U_{\gamma}(W - L) = (1 - \mu)}_{\text{Without insurance}}.$$

Demand as a survival function:

Given a premium π , insurance demand, $d(\pi)$, is the survival function:

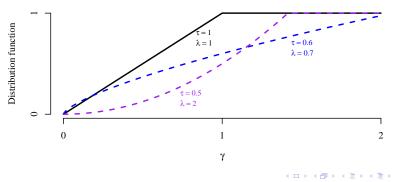
$$d(\pi) = \mathbf{P}\left[U_{\Gamma}\left(W - \pi L\right) > 1 - \mu\right].$$

Demand is a survival function



Illustrative example: W = L = 1 and $U_{\gamma}(w) = w^{\gamma}$:

$$F_{\Gamma}(\gamma) = \mathbf{P}\left[\Gamma \leq \gamma
ight] = egin{cases} 0 & ext{if } \gamma < 0 \ au \; \gamma^{\lambda} & ext{if } 0 \leq \gamma \leq (1/ au)^{1/\lambda} \ 1 & ext{if } \gamma > (1/ au)^{1/\lambda}, \end{cases}$$



P Tapadar (University of Kent)

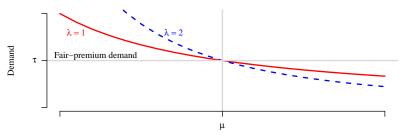
Iso-elastic demand

Illustrative example: W = L = 1 and $U_{\gamma}(w) = w^{\gamma}$:

$$d(\pi) = \mathbf{P}\left[U_{\Gamma}\left(W - \pi L\right) > 1 - \mu\right] \approx \tau \left(\frac{\mu}{\pi}\right)^{\lambda}$$

$$\Rightarrow \epsilon(\pi) = \left| \frac{\frac{\partial a(\pi)}{d(\pi)}}{\frac{\partial \pi}{\pi}} \right| = \lambda \quad \text{(constant elasticity} \Rightarrow \text{Iso-elastic demand).}$$

Iso-elastic demand for insurance



Premium

Contents

Introduction

- 2) Why do people buy insurance?
- 3) What drives demand for insurance?

4 How much of population losses is compensated by insurance?

Which regime is most beneficial to society?

6 Conclusions

・ 同 ト ・ ヨ ト ・ ヨ ト

Risk classification

Assume all have same W = L = 1 and constant demand elasticity λ .

Risk-groups

Suppose the population can be divided into 2 risk-groups, with:

- risk of losses: $\mu_1 < \mu_2$;
- population proportions: *p*₁ and *p*₂;
- fair premium demand: $d_1(\mu_1) = \tau_1$ and $d_2(\mu_2) = \tau_2$, i.e.

$$d_i(\pi) = \tau_i \left(\frac{\pi}{\mu_i}\right)^{-\lambda}, \quad i = 1, 2;$$

• premiums offered: π_1 and π_2 (note that $\pi_1 = \pi_2$ is allowed).

・ロト ・ 四ト ・ ヨト ・ ヨト

Equilibrium

Equilibrium

For a randomly chosen individual:

Define random variables:

Q = I [Individual is insured];

X = I [Individual incurs a loss];

 $\Pi = \text{Premium offered to the individual.}$

Equilibrium

Expected Premium:

Expected Claim:

Equilibrium:

$$E[Q\Pi] = \sum_{i} p_i d_i(\pi_i) \pi_i.$$
$$E[QX] = \sum_{i} p_i d_i(\pi_i) \mu_i.$$
$$E[Q\Pi] = E[QX].$$

P Tapadar (University of Kent)

Insurance Risk Classification

Case 1: Risk-differentiated premium

Observations:

If risk-differentiated premiums are allowed,

- One possible equilibrium is achieved when $\pi_i = \mu_i$.
- No losses for insurers.
- No (actuarial/economic) adverse selection.

Loss coverage (Population losses compensated by insurance): Loss coverage: $E[QX] = \sum_{i} p_i d_i(\mu_i) \mu_i = \sum_{i} p_i \tau_i \mu_i$.

伺 とくき とくきょ

Case 2: Pooled premium

Equilibrium:

If only a pooled premium $\pi_1 = \pi_2 = \pi_0$ is allowed,

$$E[Q\Pi] = \sum_{i} p_i d_i(\pi_0) \pi_0;$$

$$E[QX] = \sum_{i} p_i d_i(\pi_0) \mu_i;$$

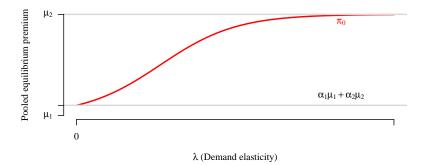
$$E[Q\Pi] = E[QX] \Rightarrow \pi_0 = \frac{\alpha_1 \mu_1^{\lambda+1} + \alpha_2 \mu_2^{\lambda+1}}{\alpha_1 \mu_1^{\lambda} + \alpha_2 \mu_2^{\lambda}}, \text{ where } \alpha_i = \frac{\tau_i p_i}{\tau_1 p_1 + \tau_2 p_2}.$$

Observation:

No losses for insurers! \Rightarrow No (actuarial) adverse selection.

< ロ > < 同 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < 回 > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ > < □ >

Case 2: Pooled premium



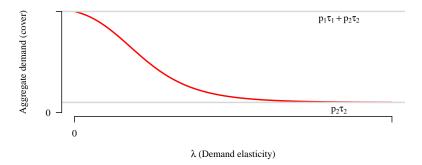
Observation:

Pooled equilibrium is greater than average premium charged under full risk classification: $\pi_0 > \alpha_1 \mu_1 + \alpha_2 \mu_2 \Rightarrow$ (Economic) adverse selection.

P Tapadar (University of Kent)

Insurance Risk Classification

Case 2: Pooled premium



Observation:

Aggregate demand (cover) is lower than under full risk classification \Rightarrow (Economic) adverse selection.

P Tapadar (University of Kent)

Insurance Risk Classification

Loss coverage ratio

Loss coverage under pooled premium:

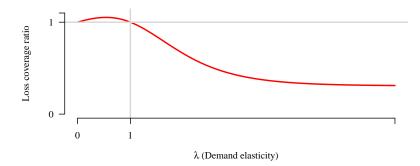
Loss coverage:
$$E[QX] = \sum_i p_i d_i(\pi_0) \mu_i$$
.

Loss coverage ratio:

$$C = \frac{\text{Loss coverage for pooled premium}}{\text{Loss coverage for risk-differentiated premium}},$$
$$= \frac{\sum_{i} p_{i} d_{i}(\pi_{0}) \mu_{i}}{\sum_{i} p_{i} d_{i}(\mu_{i}) \mu_{i}},$$
$$= \frac{1}{\pi_{0}^{\lambda}} \frac{\alpha_{1} \mu_{1}^{\lambda+1} + \alpha_{2} \mu_{2}^{\lambda+1}}{\alpha_{1} \mu_{1} + \alpha_{2} \mu_{2}}.$$

く 伺 とう きょう うまう

Loss coverage ratio



- $\lambda < 1 \Rightarrow$ Pooled premium \succ Full risk classification.
- $\lambda > 1 \Rightarrow$ Pooled premium \prec Full risk classification.
- Empirical evidence suggests $\lambda < 1$ in many insurance markets.

P Tapadar (University of Kent)

Insurance Risk Classification

26

Contents

Introduction

- 2 Why do people buy insurance?
- 3 What drives demand for insurance?
- 4 How much of population losses is compensated by insurance?
- 5 Which regime is most beneficial to society?

Conclusions

- 4 同 ト 4 ヨ ト 4 ヨ ト

Social welfare

S

Definition (Social welfare)

Social welfare, S, is the sum of all individuals' expected (standardised) utilities:

$$\mathbf{E} = \mathbf{E} \left[\mathcal{Q} U_{\Gamma}(W - \Pi L) \right] + (1 - \mathcal{Q}) \left[(1 - X) U(W) + X U(W - L) \right],$$

$$= \sum_{i} \left[\underbrace{d_{i}(\pi_{i})U_{i}^{*}(W - \pi_{i}L)}_{\text{Insured population}} + \underbrace{(1 - d_{i}(\pi_{i}))\left\{ (1 - \mu_{i})U(W) + \mu_{i}U(W - L) \right\}}_{\text{Uninsured population}} \right] p_{i},$$

where $U_i^*(W - \pi_i L)$ is the expected utility of *i*-th risk-group's insured population.

Linking social welfare to loss coverage

Assuming $L\pi_i \approx 0$, so that $U(W) \approx U_i^*(W - \pi_i L)$, gives:

$$S \approx \text{Positive multiplier} \times \underbrace{\sum_{i} p_i d_i(\pi_i) \mu_i}_{\text{Loss Coverage}} + \text{Constant.}$$

Loss coverage provides a good proxy (which depends only on observable data) for social welfare (which depends on unobservable utilities).

Result: Maximising loss coverage maximises social welfare.

P Tapadar (University of Kent)

Insurance Risk Classification

28

Contents

Introduction

- 2) Why do people buy insurance?
- 3 What drives demand for insurance?
- 4 How much of population losses is compensated by insurance?
- 5 Which regime is most beneficial to society?

6 Conclusions

イロト イポト イヨト イヨト

Conclusions

Adverse selection need not always be adverse.

Restricting risk classification increases loss coverage if $\lambda < 1$.

Loss coverage is an observable proxy for social welfare.

伺 ト イヨ ト イヨ

References

- HAO, M., MACDONALD, A.S., TAPADAR, P. & THOMAS, R.G. (2016). Insurance loss coverage and social welfare. *Working paper*, https://kar.kent.ac.uk/54235/.
- HAO, M., MACDONALD, A.S., TAPADAR, P. & THOMAS, R.G. (2016). Insurance loss coverage under restricted risk classification: The case of iso-elastic demand. *ASTIN Bulletin*, doi:10.1017/asb.2016.6.
- MACDONALD, A.S. & TAPADAR, P. (2010). Multifactorial disorders and adverse selection: epidemiology meets economics. *Journal of Risk and Insurance*, **77**, 155–182.
- THOMAS, R.G. (2009). Demand elasticity, risk classification and loss coverage: when can community rating work?. *ASTIN Bulletin*, **39**, 403–428.
- THOMAS, R.G. (2008). Loss coverage as a public policy objective for risk classification schemes. *Journal of Risk and Insurance*, **75**, 997–1018.